



OVER MMID

Samenwerking brengt mensen verder. In het vak van productontwikkeling gaat het volgens MMID altijd om een bundeling van krachten. Daarom werken we zoals we werken. Al sinds de oprichting van MMID in 1992 blijken verschillende disciplines optimaal samen te kunnen werken. Op ons hoofdkantoor in Delft en op de vestiging in het Duitse Essen werken circa 40 gedreven teamleden met elk hun eigen specialisme. Samen doen ze waar ze het beste in zijn; waardevolle producten realiseren.

Onze cultuur

Wij zijn ervan overtuigd dat je een open cultuur nodig hebt om te kunnen innoveren. Daarom werken onze teamleden samen in één grote ontwerpstudio. We staan open voor nieuwe denkbeelden, andere visies, verrassende inzichten. De expertise en ervaring van mensen brengt productontwikkeling op een hoger niveau.

Samenwerkende specialisten

Een eindgebruiker zoekt een product dat meerwaarde toevoegt aan zijn leven. Een opdrachtgever vraagt een product dat zijn return on investment kan waarborgen. De eigenlijke vraag begrijpen, is cruciaal in het ontwerpproces. De antwoorden komen uit verschillende vakgebieden: functionaliteit, design en maakbaarheid. Alleen een professional in een vakgebied is in staat die vraag goed te beantwoorden. Onze kracht is verschillende specialisten met elkaar te laten samenwerken, over de grenzen van hun vakgebieden heen. Samenwerking staat aan de basis van onze manier van werken. Samenwerking intern en vooral ook samenwerking met de opdrachtgever: *achievement value together*.

New Business Developer

We zoeken jou

- Je bouwt verder aan het internationale klantennetwerk voor MMID, waarbij jij je vooral beweegt in de Nederlandse markt.
- Je creëert new business door het identificeren en kwalificeren van suspects en prospects.
- Je verkoopt de diensten van MMID, signaleert de behoeften van de klant en weet onze dienstverlening daarop aan te scherpen. De juiste benadering bepaal je door het toepassen van inlevingsvermogen, creativiteit en ervaring. Je maakt hierbij handig gebruik van jouw saleskwaliteiten en weet deze goed te combineren met jouw affiniteit met productontwikkeling en techniek.
- Je bent de motor achter de salesvoorbereiding van beurzen, die je samen met de projectmanagers en de afdeling marketing uitvoert.
- Je bent voortdurend bezig met het op- en uitbouwen van de relatie met potentiële klanten. Bij de start van de opdracht draag je de klant over aan een projectmanager, zodat jij je kunt richten op nieuwe leads. Immers, dat is waar jouw drive ligt!

Wie ben jij

- Je benadert potentiële klanten vanuit openheid; contact leggen én onderhouden is je eerste natuur.
- Je beschikt over een grote dosis inlevingsvermogen, je kunt uitermate goed luisteren en hebt interesse in andere mensen.

- Je bent integer, gedreven en zelfbewust.
- Je weet mensen te enthousiasmeren en bent een teamplayer.
- Je beschikt over voldoende uithoudingsvermogen om het soms langdurende salestraject goed vorm te geven.

Wat heb jij

- Je hebt een vooropleiding op HBO+-niveau.
- Je hebt minimaal 5 jaar ervaring als verkoper of accountmanager bij voorkeur bij een organisatie met creatieve processen of productontwikkeling.
- Je beschikt over visie en structuur om nieuwe markten te ontdekken en je hebt een relevant netwerk.

Wat bieden wij

- Een uitdagende baan bij een groeiend bedrijf met toonaangevende klanten.
- Een hecht team van enthousiaste collega's.
- Een open en professionele omgeving.
- Mogelijkheden voor trainingen en ruimte voor persoonlijke groei.
- Een goed marktconform salaris met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden die bij de uitvoering van jouw werkzaamheden horen.

Jouw eerste klant

Zie jij een baan bij een MMID wel zitten? Stuur je sollicitatie met CV naar Caspar Steenhuysen via solliciteren@mmid.nl.

VACATURE